

LA PRÉSENTATION

RAPPEL

ROUGE & ORANGE = SCRIPT DE RECRUTEMENT

VERT= SCRIPT DE VENTE

LA PRÉSENTATION DOIT SE FAIRE AU TÉLÉPHONE !

AUDIO PROPOSITION D'APPEL :

« Génial, je te remercie pour tes réponses c'est parfaitement clair pour moi ! Alors, ce que je te propose c'est de s'appeler quelques minutes pour pouvoir t'expliquer très rapidement ce qu'on fait, comment ça fonctionne et ce que ça peut t'apporter. **Ce sera plus simple pour moi de t'expliquer de vive voix, et plus simple pour toi de comprendre également.** Est-ce que tu serais disponible tout de suite pour un petit call ? Rassure toi ce sera assez rapide »

**SI UNE PERSONNE VOUS CONTACT
DIRECTEMENT SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX**

ADAPTEZ SIMPLEMENT LES ÉTAPES

« Salut, j'ai vu ta storie où tu parles de... Je veux des infos »

« Helloooo, j'espère que tu vas bien et merci pour ton message

PROPOSITION DU BILAN

« C'est super que tu sois curieux, effectivement je propose différents services qui permettent aux gens de gagner plus d'argent de façon simple grâce à leur téléphone, je vais juste avoir besoin de te poser quelques questions très rapide afin de pouvoir te conseiller au mieux et te préconiser le service le plus adapté à toi. On y va ? »

FAITES LA PRÉSENTATION AU TEL EN RESPECTANT LE SCRIPT

VOUS ÊTES ABSOLUMENT CAPABLE DE LE FAIRE

PRENEZ LE TEMPS DE **VRAIMENT ÉTUDIER** LES
SCRIPT ET VOUS ENTRAÎNER

SORTEZ DE VOTRE ZONE DE CONFORT

LA PREMIÈRE FOIS NE SERA PAS PARFAITE

EN DESSOUS DE LA VIDÉO

SCRIPT COMPLET À ÉTUDIER

PDF RÉCAP DE CHAQUES PARTIES ET POINTS CLÉS

FORMATION PRÉSENTATION EN VIDÉO